



STEUERUNG BANK

Trainings- und Fitnessplan Vertrieb

Neu

Der Trainingsplan ist die methodische Klarheit zur Umsetzung des konkreten Lern- und Fitnessbedarfes, der sich insbesondere aus den Jahreszielen im Vertrieb der Bank ergibt. Dieser Trainingsplan ist die individuelle Übersetzung des Lernens und Übens in Ihrer Bank. Er definiert Themen, Trainer, Qualität, Methoden, Ressourcen sowie Zielgruppen und stellt die Verbindung zwischen dem Seminarplan der Personalentwicklung und der Führung der Mitarbeiter dar.

In diesem Seminar haben Sie Gelegenheit, Ihre bankindividuelle Situation direkt mit den Seminarthemen zu verbinden und die Basis für Ihren konkreten Trainingsplan zu legen. Sie erhalten Antworten auf Ihre Fragen sowie wertvolle, kollegiale Impulse. Durch konkrete Vorbereitungsfragen werden Sie auf das Seminar eingestimmt.

- Inhalte**
- Vorbereitungsfragen
 - Bedarfsanalysen: Ableitung aus Jahreszielen, aus aktuellen Themen und kommenden Herausforderungen, Zielgruppengruppen, Methoden
 - Transfer der Bedarfe in Handlungsfelder
 - Ableitung von Maßnahmen der Personalentwicklung (Didaktik)
 - Systematik eines Gesamtplans Training & Coaching
 - Festlegung Trainer intern / extern - klare Auftragserteilung
 - Definition von Qualitätskriterien
 - Verzahnung mit der Führung im Vertrieb
 - Fragen aus und Antworten für die Praxis

Zielgruppe Vorstände, Personalleiter, Führungskräfte aus dem Vertrieb, interne Trainer

Zielsetzung/Nutzen Sie übersetzen die Ziele Ihrer Bank sowie die kommenden Herausforderungen und ermitteln hieraus mit Methode den Trainings- und Fitnessbedarf. Sie erkennen wichtige Impulse für die erforderliche Didaktik und Trainingssystematik. Sie bekommen Klarheit, wie Sie ein internes, systematisches Trainingskonzept mit den erforderlichen Qualitätsanforderungen in Ihrer Bank einführen bzw. überprüfen können. Sie erhalten ein konzeptionelles Gerüst für die Erstellung des bankinternen Trainingsplanes.

Hinweis Zu diesem Seminar empfehlen wir auch unsere Veranstaltung „PE-Loop: Personalentwicklung strukturiert - zielorientiert – transparent“ am 11.07.2012

Termin 12.-13.07.2012 Akademiestandort Stuttgart-Hohenheim

Unterstützt durch das Wirtschaftsministerium Baden-Württemberg aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds



Trainer
Jürgen Alef

Firma
Jürgen Alef - Personalentwickler

Anmeldungen:

Jürgen Alef
ja@alef-pe-de
02202-1088261
0151-52591221